

2022年8月19日  
株式会社 経営者 JP

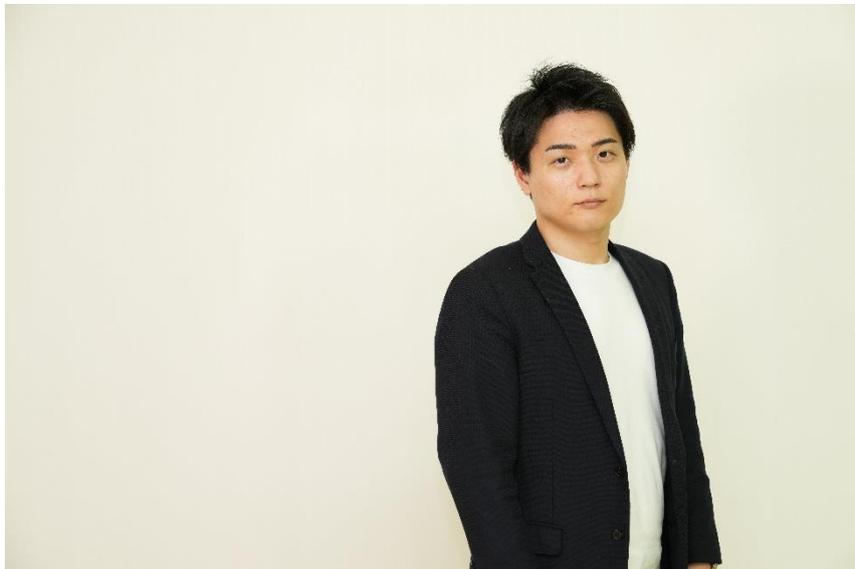
KEIEISHA TERRACE 「イマ、ココ、注目社長！」に

## P2C Studio 重本隆之氏が登場

インフルエンサー発の商品が大ヒットした裏側について語る！

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が提供する KEIEISHA TERRACE(<https://keieishaterrace.jp/>)では、リーダーシップ/マネジメント/キャリアなど様々なテーマで、第一線の経営者・有識者から最先端のビジネス・知識を学べる場を提供。登場経営者も150名を超えており、多くの経営者・幹部・次世代リーダーが集う学びの場となっています。

このたび、KEIEISHA TERRACE の中でも最もPV数の高い人気連載企画「イマ、ココ、注目社長！」に、P2C Studio 株式会社(以下、P2C Studio)代表取締役社長の重本隆之氏が登場します。



ここ1~2年、人気動画クリエイターがプロデュースした商品が続々とヒットしています。Fischer's(フィッシャーズ)や ESPOIR TRIBE(エスポワール・トライブ)、竹脇まりなさんなどとコラボし、商品開発から流通、販売まですべてに携わっているのが、今回取材した P2C Studio。YouTuber マネジメントの最大手 UUUM(ウーム)の子会社で、P2C

(Person to Consumer)ビジネスを手掛ける同社の代表取締役社長 重本隆之氏にインフルエンサー発の商品が大ヒットした裏側やその誕生秘話、今後の P2C ビジネスの未来について、お話を伺いました。

<https://keieishaterrace.jp/article/detail/19535/>

## ■重本隆之氏のコメントを一部抜粋してご紹介

仕事をする上で大切にしている言葉「将棋の駒となるな、棋士となれ」

これは、僕をベクトルに誘ってくれた N さんから教えてもらった言葉です。ビジネスパーソンとして最強の「歩」を目指しても、しょせん「金」にしかなれません。「王」だけでも、なにもできない。視点を変えて、自分が棋士になった気持ちでこの盤面でどういうゲームプランでどう戦うのかを思考できれば、一気に仕事の幅が変わると教わりました。社長に就いてから特に、ひとりのできることの限界を感じて、この言葉の通りだなと感じることが多いですね。

## ■プロフィール / P2C Studio 株式会社 代表取締役社長 重本隆之氏

1982 年山口県で生まれる。慶應義塾大学商学部卒業。国内系コンサルティング会社の株式会社船井総合研究所に経営コンサルタントとして入社。4 年間従事後、株式会社コマースデザインラボラトリーを創業し代表取締役に就任。起業後は、EC 事業やコンサル事業を展開。社会により大きな影響を与えられる仕事を志向し、楽天グループ株式会社へ転職し、グループ横断でのマーケティング施策や新規会員制サービスの事業責任者を経験。総合 PR 会社である株式会社ベクトルにて D2C 事業を推進する子会社及び関連会社の 2 社を立ち上げから拡大までを役員として牽引。2020 年 12 月にヒトを起点としたブランドづくり・モノづくりをする P2C 事業(Person to Consumer、PtoC) 立ち上げの新規事業責任者として UUUM 株式会社に入社。2021 年 6 月に UUUM 子会社として P2C・グッズ・ライセンス・EC などを展開する P2C Studio 株式会社の設立に伴い代表取締役社長に就任。

## ■「イマ、ココ、注目社長」とは？

「イマ、ココ、注目社長！」では閉塞感ある日本を、新しいビジネス、これから真に求められるであろう事業で打破してくれる注目企業を発掘し、その経営者の素顔に迫ります。これからの時代を切り拓くであろう、「志ある、特長のある事業」を展開している経営者に、

- ・なぜ、この事業を手がけようと思ったのか
- ・なぜ、この事業を立ち上げるに至ったのか

についての本音と原点となるキャリアヒストリー、経営におけるこだわり(特に人・組織側面)、そして今後に向けての想いや夢をお伺いしています！

インタビュアーは KEIEISHA TERRACE 編集長であり自ら 2 万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ井上和幸です。本企画を通してこれから経営者を目指す方々やすでに経営者として活躍されている方々にキャリアや起業、組織づくり、経営者としての姿勢について、今活躍している経営者の等身大の情報をお届けします。また、この企業群の中から、明日のユニコーン企業が続々と誕生するであろうことを楽しみにしています。

\* 本企画への登壇をご希望の方は、以下までご連絡いただけますと幸いです。

ご要望の情報提供などお気軽にお申し付けください。

<https://forms.gle/uZomm6qQK1bX2RKe7>

## ■ KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

## ■ 具体的なサービス内容(3つの主サービス)

### ① 情報収集の場としての「KEIEISHA TERRACE」

皆様が「読みたい」「学びたい」と思っていただけの独自の情報コンテンツを発信します。情報の内容については、他のメディアでは読めない&より実践に活かせるリアルな情報にこだわってまいります。

### ② 学びの場としての「KEIEISHA TERRACE」

明日から使える実践的な内容を追求した学びの場を定期的に提供してまいります。各学びの場には、その道のプロの講師をお招きし、MBA では学べない当社ならではのプログラムを展開いたします。場所や時間を選ばずに視聴いただけるよう、オンラインセミナーを中心に幅広いテーマのラインアップを取り揃えております。

### ③ 出逢いの場としての「KEIEISHA TERRACE」

「新しい刺激、出逢いが欲しい」「良き相談相手を求めている」といったお声に応えるべく、皆様同士の交流の場、さらにはセミナー講師陣や当社のパートナーとの接点をおつくりし、普段のビジネスシーンではなかなか相談できない、今更相談ができないことを解決いただくセットアップをいたします。

## ■ 株式会社 経営者 JP について

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ サービス)
- セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- 会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社経営者 JP 広報担当 藤田 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp