



2016年4月27日

<ニュースリリース>

株式会社エクシード

エクシード、 ISV の SaaS 型へのビジネスモデル転換を事業面・技術面で支援する 「クラウドシフト支援サービス on Azure」を提供開始

～収益構造変化の試算・事業計画作成・マーケティングを中小企業診断士が支援
クラウド基盤の運用は Microsoft Azure 認定資格を持つ技術者が支援～

株式会社エクシード（本社：東京都品川区、代表取締役社長：立川 健児、以下 エクシード）は、主に中堅規模の ISV（独立系ソフトウェアベンダー）に向けて、パッケージ型から SaaS 型へのビジネスモデル転換を事業面・技術面の双方で支援する「クラウドシフト支援サービス on Azure」を本日から提供開始します。

近年、企業のソフトウェア利用における要望は、導入スピード向上・コスト低減・資産のスリム化などの背景から、「パッケージソフトウェアの所有」から「SaaS の利用」へと変化しています。しかし、この要望に対して ISV が SaaS 型ビジネスに移行するには、以下 2 点が大きな課題となっています。

1. 収益構造や事業体制の変化が伴うビジネスモデルの転換となるが、その影響が見通せない
2. アプリケーションを稼働させるクラウド基盤に対する高度な設計・構築・運用技術が必要

この課題に対して本サービスは、ビジネスモデル転換による収益構造変化の試算・事業計画の作成・マーケティング活動を中小企業診断士が支援します。そして、SaaS 基盤として、豊富な機能と世界中に多くのリージョンを持つだけでなく、日本国内にも 2 拠点のデータセンターを持ち、契約面でも日本の商習慣にも対応しやすい Microsoft Azure を採用することで、クラウドへのスムーズな移行を支援します。技術的には高度なスキルを持つ Microsoft Azure 認定資格技術者が基盤の設計・構築・運用を代行・支援します。

具体的には、SaaS 移行に必要な費用・期間・開発体制のシミュレーションや、ビジネスモデル転換による財務 3 表の変化の可視化、事業計画の作成支援、業績計画の検証、さらに、販売モデルの変化に対する営業・マーケティングを支援します。また、Microsoft Azure 基盤へのアプリケーション移行における PoC での検証支援から、本番環境の設計・構築・運用をワンストップで提供します。

お客様は、本サービスによって事業面・技術面の双方でエクシードから支援を受けることで、精度の高い事前計画を踏まえてパッケージ型から SaaS 型へとビジネスモデルを転換し、新しいビジネス機会を獲得することが可能になります。

中小企業診断士：事業面を支援
 収益構造変化の試算・事業計画の作成
 ・マーケティング活動を支援



Azure認定資格技術者：技術面を支援
 アプリケーションを稼働させる
 Azure基盤の設計・構築・運用を支援

「クラウドシフト移行支援サービス on Azure」



■ サービス区分/費用/対応期間/内容

＜ビジネス支援＞

サービス区分	費用	対応期間	内容
クラウドシフトシミュレーション(ライト)	無償キャンペーン ※5月末申込み分まで	～1ヶ月	ビジネスモデル転換時の収益構造の変化をヒアリングシートベースで簡易シミュレーション
クラウドシフトシミュレーション	50万円～	1～2ヶ月	ビジネスモデル転換時のコスト/期間/タスク/体制の変化と、財務3表への影響を可視化
事業計画作成支援	50万円～	2～3ヶ月	事業計画作成に関する助言、作成実務支援、業績計画の検証・レビュー
マーケティング・営業支援	都度見積	都度見積	新サービスのマーケティング(ブランディングや集客等)と営業活動の支援

＜技術支援＞

サービス区分	費用	対応期間	内容
PoC 支援	50万円～	1ヶ月～	PoC 要件整理、検証項目の設計・作成、技術 QA 対応、オンサイト技術支援
Azure 基盤設計・構築	50万円～	1ヶ月～	基盤設計・構築。ご要望に応じて、各種試験項目(障害・運用等)の作成・検証
Azure 基盤運用	初期費用 50万円～ 月額 5,000円/台～	12ヶ月～	基盤監視、バックアップ/リストア、セキュリティ管理、障害対応、計画的な変更作業

サービスの詳細：<http://www.xseed.co.jp/service/000373.html>

■ 日本マイクロソフトからのコメント

日本マイクロソフトは、このたびのエクシード様の「クラウドシフト支援サービス on Azure」の提供開始を心より歓迎いたします。

特に中堅・中小規模のソフトウェアベンダー (ISV) 様が、本サービスを利用することで、クラウドをフルに活用した競争力のあるビジネスモデルを短期間、且つ少ない初期投資で実現できるものと期待しております。

す。今後も日本マイクロソフトは、エクシード様との連携による付加価値の高いサービスの提供により、お客様のビジネスの発展を支援してまいります。

日本マイクロソフト株式会社

パートナーセールス統括本部 業務執行役員 統括本部長 佐藤 恭平様

<株式会社エクシードについて>

株式会社エクシードは、先進的な仮想化技術と運用管理技術を基軸に、オープンソースの深い知識を加えて、お客様の環境にあわせて設計・構築から運用までお手伝いをさせていただくプロフェッショナル・サービスや、自社開発のソフトウェアを利用したクラウドサービスなど、独自のソリューションサービスを提供しています。（設立：2006年9月） URL：<http://www.xseed.co.jp/>

※記載されている社名や製品名は、各社の商標または登録商標です。

<本ニュースリリースに関するお問い合わせ先>

株式会社エクシード サービス担当

電話：03-6422-0021 E-mail：info@xseed.co.jp