

2016年2月23日

報道関係者各位

シネックスインフォテック株式会社

シネックスインフォテック、クラウド・ソリューション・ポータルサイト

「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」の運用を開始

シネックスインフォテック株式会社（本社：東京、代表取締役社長& CEO：松本 芳武、以下「シネックスインフォテック」）は、2月23日よりクラウド・ソリューションにフォーカスしたリセラー（付加価値再販業者）向けポータルサイト「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」の運用を開始します。

「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」は、米国クラウドビジネス市場において、米シネックス社が先行し成功を収めているビジネス推進のプログラムです。シネックスインフォテックでは「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」を日本にも導入することで、更なるリセラー支援策の強化を進めてまいります。第一弾として、Microsoft Office 365、Microsoft Intune、さらに4月より Microsoft Azure, Microsoft Dynamics CRM Online, Enterprise Mobility Suite などマイクロソフトクラウドサービスへの対応を予定しております。更に、今後当社から提供するクラウド製品・サービスもラインナップに加えて行きます。このサービスを利用することで、リセラーはさまざまなクラウド製品・サービスを組み合わせ、月額課金モデルの選定や付加価値サービスの追加などがワンストップで実施出来、更なるビジネス機会の拡大が可能となります。

すでにクラウド・ソフトウェア、クラウド・サービスを月額課金で提供されている ISV、サービス・プロバイダーの皆様も

「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」
に参加いただき新たな流通として
活用いただけます。



【US シネックス社 SYNNEX CLOUD *SoIv* ロゴイメージ】

シネックスインフォテックでは、今後企業ユーザにおけるクラウド・サービスの活用が大幅に進むことが予想されることから、「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」を、クラウド流通を加速するうえで重要な施策と位置づけ、リセラーがクラウドビジネスの急速な立ち上がりいち早く対応できる様、継続的に機能拡充に努めてまいります。

なお、今回の発表に際し、日本マイクロソフト株式会社 業務執行役員 ゼネラルビジネス SMB 営業統括本部 統括本部長 佐藤 亮太 様よりエンドースメントをいただいています。

「日本マイクロソフトは、シネックスインフォテック様の CLOUD*SoIv* 運用開始を心より歓迎いたします。

国内の中堅・中小企業のお客様に対して、ワンストップで様々なソリューション提案が可能となり、お客様の課題解決やビジネスの発展に大きなインパクトをもたらすことを確信しております。

シネックスインフォテック様の CLOUD*SoIv*にて、マイクロソフトクラウド製品をご活用いただき、多くの販売リセラー様、関連サービスパートナー様のクラウドビジネス機会の拡大をご支援していきたいと考えております。」

「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」とは、

- ・米シネックス社で1年以上の運用実績のある独自ポータルサイト
- ・注文、契約閲覧、更新管理、顧客管理などの包括的なツールを提供
- ・プロビジョニングを提供、エンドユーザ側でアクティベーション、初期設定作業が不要
- ・クラウドコミュニティ、マーケットプレイスによる情報提供

注: 「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」のご利用には弊社とのクラウドリセラー契約が必要となります。詳細は下記問い合わせ先までご連絡ください。

お問い合わせ先

〒135-8559 東京都江東区東陽6-3-1 東京イースト21ビジネスセンター2F
シネックスインフォテック株式会社

(「CLOUD*SoIv* (クラウド ソルブ)」に関するお問い合わせ)

プロダクト・マネジメント部門 マーケティング本部

E-Mail: CloudSolv@synnexinfotec.co.jp

(リリースに関するお問い合わせ)

プロダクト・マネジメント部門 マーケティング本部

E-Mail: pr@synnexinfotec.co.jp

TEL: 03-5665-8533 / FAX: 03-5665-8523

※Microsoft Office 365, Microsoft Azure, Microsoft Intune, Microsoft Dynamics CRM Online, Enterprise Mobility Suiteは、米国 Microsoft Corporation の、米国およびその他の国における登録商標または商標です。

シネックスインフォテックが提供する

シネックス クラウド・ソリューション・ポータルサイト

SYNNEX
CLOUDSo/v™

運 ・ 用 ・ 開 ・ 始 ！

「CLOUDSo/v™ (クラウド ソルブ)」とは、

- 米シネックス社で1年以上の運用実績のある独自ポータルサイト
- 注文、契約閲覧、更新管理、顧客管理などの包括的なツールを提供
- プロビジョニングを提供、エンドユーザ側でアクティベーション、初期設定作業が不要
- クラウドコミュニティ、マーケットプレイスによる情報提供

2016年2月23日、シネックスインフォテックは、よりクラウド・ソリューションにフォーカスしたリセラー(付加価値再販業者)向けポータルサイト「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」の運用を開始します。クラウドビジネスの急速な立ち上がりによりリセラーがいち早く対応できることを目的とした「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」は、シネックスインフォテックによるクラウド流通のための重要な戦略的投資となります。

「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」は、米国クラウドビジネス市場において、米シネックス社が先行し成功を収めているビジネス推進のプログラムです。シネックスインフォテックでは、「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」を日本にも導入することで、更なるリセラー支援策の強化を進めて行きます。

第一段弾として、Microsoft Office 365, Microsoft Intune,さらに4月より、Microsoft Azure, Microsoft Dynamics CRM Online, Enterprise Mobility Suiteなど、マイクロソフトクラウドサービスへの対応を予定しています。更に、今後当社から提供するクラウド製品・サービスもラインナップに加えて行きます。このサービスを利用することで、リセラーはさまざまなクラウド製品・サービスを組み合わせ、月額課金モデルの選定や付加価値サービスの追加などがワンストップで実施出来、**更なるビジネス機会の拡大が可能となります。**

すでにクラウド・ソフトウェア、クラウド・サービスを月額課金で提供されているISV、サービス・プロバイダーの皆様も「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」に参加いただき、新たな流通として活用できます。シネックスインフォテックでは、今後企業ユーザにおけるクラウドサービスの活用が大幅に進むことが予想されることから、「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」を、クラウド流通を加速するうえで重要な施策と位置づけ、リセラーがクラウドビジネスの急速な立ち上がりによりいち早く対応できる様、継続的に機能拡充に努めていきます。

注) 「CLOUDSo/v (クラウド ソルブ)」のご利用には弊社とのクラウドリセラー契約が必要となります。

1 オンライン受発注システム「ECNex」トップページから、クラウドリセラー契約後、「ECNex」にログイン後、「CLOUDSolv」にログインできます。

ECNex SYNNEX CLOUDSolv

営業担当: / helpdesk@ecnex.jp / 0120-995-641
★ お気に入り 意見・ご要望 ログアウト

ホーム 商品検索 見積・注文 販社変更 Myアカウント 申請書 CloudSolv Help アイテムなし

商品 | 見積・注文

カートに入れる: 商品コード・SKU・UPC・メーカー OK

ログイン区分: 株式会社
対象顧客:

カンマ、スペース区切で複数入力可能/マイナス検索可能。

商品名検索 キーワード検索 型番・コード検索

在庫有り商品のみ
ライセンスを含む
販売可能品のみ
型番・コード検索完全一致

TopPage クイック検索

2 「CLOUDSolv」トップページから、ソリューションを選択、発注メニューへ遷移
(2月22日時点ではMicrosoft Office365、Microsoft Intune)

「トランザクションセンター」では、請求履歴、注文、契約の内容が一覧可能です。

「サービスセンター」では、エンドユーザ情報の管理が可能です。

SYNNEX CLOUDSolv

HOME シネックスバンドル ソリューション別 ベンダー別 カテゴリー別

Office 365

ソリューションセンター トランザクションセンター サービスセンター

ソリューションセンター: ベンダー, カテゴリー別, シネックスバンドル, ソリューション別

トランザクションセンター: 請求履歴, 顧客履歴, 契約履歴, 下書保存の履歴, 注文・見積履歴, ベンダーサービスプラン, 購置・保留確認

サービスセンター: エンドユーザー管理

ホーム 詳しく見る 問い合わせ先

3 個別ソリューションの注文ページ (Microsoft Office365)

各ソリューションの説明 ~ 注文情報の入力 ~ 「カートに入れる」をクリックし、エンドユーザを選択 (新規の場合は入力)、プロビジョニングに必要なエンドユーザのメールアドレス、Domain Prefix などを入力、契約確認後、発注プロビジョニング完了です!

SYNNEX CLOUDSolv

HOME ソリューションセンター トランザクションセンター サービスセンター ヘルプセンター

CLOUDSolvを検索 Cart (0項目) フィードバック

CLOUDSolvで注文 > office365

Office 365
Transition Open or Advisor to CSP

シネックスインフォテックでは、年額ベースと、月額ベースでOffice 365製品をご提供しています。Open ライセンスプログラムでは、Office 365を年額払いでご購入いただけます。また、新しいクラウドソリューションプロバイダープログラムを通じて、月額払いでOffice 365をご購入いただくことができます。プログラムの違い、メリット、ディスカウントやプロモーションなどの詳細は、弊社営業担当または、microsoftcsp@synnexinfotec.co.jp にお問い合わせ下さい。

Office 365 Program Comparison

SYNNEX CLOUD Soltに関するお問い合わせは

担当: プロダクト・マネジメント部門
マーケティング本部

CloudSolv@synnexinfotec.co.jp

